

# SUMÁRIO

Apresentação .....	9
Introdução .....	13
1. Mediação e Resolução de Conflitos .....	27
2. Crise e Gestão de Crise .....	37
3. Tipologia de Coalizões Internacionais.....	45
4. Linguagem e Comunicação .....	53
5. Risco e Percepção de Risco .....	61
6. A Dimensão Normativa das Negociações.....	71
7. Procedimentos de Partilha .....	81
8. Modelos Espaciais Aplicados .....	91
9. Diplomacia Científica e da Inovação .....	99
10. Opinião Pública, Política Externa e Negociações Internacionais .....	109

11. Partidos, Legislativo e Negociações Internacionais.....	117
12. Legisladores e o Voto em Política Externa na América Latina: Modelo Espacial Aplicado.....	139
13. A Negociação do Regime Automotivo Brasileiro no Mercosul e OMC .....	157
14. Análise de Risco em Negociações Internacionais .....	177
15. O Processo de Negociação do Mercosul na Visão do Empresariado Argentino.....	189
16. O Empresariado Brasileiro e as Negociações da Alca .....	201
Considerações Finais.....	217
Bibliografia .....	219
Sobre os Autores.....	237