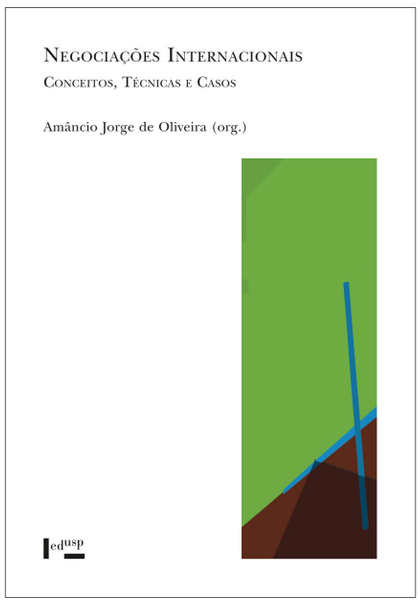
Negociações Internacionais
Conceitos, Técnicas e Casos

Amâncio Jorge de Oliveira (org.)



ISBN 978-65-5785-009-1
16 × 23 cm
Brochura
248 pp.
R$ 38,00

As negociações internacionais são um campo de complexidade crescente, com aumento do número de processos e atores nacionais e internacionais, da interdependência entre os temas, da densidade jurídica dos contratos e da heterogeneidade das culturas e valores envolvidos, entre outros aspectos. Este livro apresenta os conceitos em uma linguagem acessível a leitores não especializados, sem perder o rigor teórico necessário a profissionais que atuam no campo das negociações, na área acadêmica, privada e governamental. Ao estudar diferentes aspectos das negociações internacionais, os autores refletem sobre a melhor forma de superar os conflitos. Com base em conceitos, técnicas e estudos de casos, esta obra abre caminho para se pensar novos espaços que ampliem o diálogo entre os atores e levem a uma maior cooperação. A obra traz uma visão de conjunto e um guia, com vistas a contribuir para a formação de analistas, pesquisadores e negociadores globais.

edusp

INFORMAÇÕES
Divulgação Edusp
Telefone: (11) 3091-4149
edusp.divulga@gmail.com
divulga@usp.br

release-negociacoes-internacionais.indd 1 06/04/2021 16:21:40